



**BỘ GIÁO DỤC VÀ ĐÀO TẠO  
TRƯỜNG ĐẠI HỌC HOA SEN**

## **ĐẬU QUỐC HÙNG**

# **YẾU TỐ ẢNH HƯỞNG ĐẾN QUYẾT ĐỊNH LỰA CHỌN NHÀ CUNG CẤP DỊCH VỤ LOGISTICS: NGHIÊN CỨU TRƯỜNG HỢP CÁC DOANH NGHIỆP XUẤT KHẨU TẠI TP. HỒ CHÍ MINH**

**LUẬN VĂN THẠC SĨ**

**Chuyên ngành: Quản trị Kinh doanh**

**Mã số: 8340101**

**NGƯỜI HƯỚNG DẪN: TS. LÊ THANH TIỆP**

**THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH, NĂM 2022**

## MỤC LỤC

<b>CAM KẾT LIÊM CHÍNH HỌC THUẬT .....</b>	<b>i</b>
<b>LỜI CẢM ƠN .....</b>	<b>ii</b>
<b>MỤC LỤC .....</b>	<b>iii</b>
<b>DANH MỤC CÁC TỪ VIẾT TẮT.....</b>	<b>vi</b>
<b>DANH MỤC BẢNG .....</b>	<b>vii</b>
<b>DANH MỤC HÌNH.....</b>	<b>viii</b>
<b>TÓM TẮT .....</b>	<b>ix</b>
<b>CHƯƠNG 1: TỔNG QUAN VỀ ĐỀ TÀI NGHIÊN CỨU .....</b>	<b>1</b>
<b>1.1. Lý do thực hiện đề tài.....</b>	<b>1</b>
<b>1.2. Mục tiêu nghiên cứu .....</b>	<b>2</b>
1.2.1. Mục tiêu chung .....	2
1.2.2. Mục tiêu cụ thể .....	2
1.2.3. Câu hỏi nghiên cứu .....	2
1.2.4. Đối tượng và phạm vi nghiên cứu .....	3
<b>1.5 Phương pháp nghiên cứu .....</b>	<b>3</b>
1.5.1 Phương pháp định tính.....	3
1.5.2 Phương pháp định lượng.....	3
<b>1.6. Ý nghĩa dự kiến của đề tài .....</b>	<b>4</b>
1.6.1. Đóng góp về mặt học thuật.....	4
1.6.2. Đóng góp về mặt thực tiễn.....	4
<b>1.7 Kết cấu đề tài nghiên cứu .....</b>	<b>4</b>
<b>CHƯƠNG 2: CƠ SỞ LÝ LUẬN VÀ MÔ HÌNH NGHIÊN CỨU .....</b>	<b>5</b>
<b>2.1 Các khái niệm nghiên cứu có liên quan.....</b>	<b>5</b>
2.1.1 Khái niệm về thuê ngoài dịch vụ (Outsourcing).....	5
2.1.2. Mô hình thuê ngoài .....	5
<b>2.2. Tổng quan về dịch vụ logistics.....</b>	<b>8</b>
2.2.1. Khái niệm dịch vụ logistics .....	8
2.2.2. Các mức độ của dịch vụ logistics: .....	8
2.2.3 Mô hình chất lượng dịch vụ SERVQUAL .....	9
<b>2.3 Lý thuyết về hành vi mua của tổ chức .....</b>	<b>10</b>
2.3.1 Khái niệm hành vi mua của tổ chức .....	10

2.3.2 Mô hình chung hành vi mua của tổ chức theo giá trình Marketing cơ bản của GS Trần Minh Đạo .....	11
<b>2.4. Hành vi thuê ngoài dịch vụ logistics .....</b>	<b>12</b>
2.4.1 Khái niệm thuê ngoài dịch vụ logistics.....	12
2.4.2 Quy trình lựa chọn nhà cung ứng dịch vụ logistics: .....	13
2.4.3 Tiêu chí lựa chọn nhà cung ứng dịch vụ logistics: .....	13
<b>2.5 Các đề tài, kết quả nghiên cứu tương tự .....</b>	<b>16</b>
2.5.1 Lựa chọn nhà cung cấp logistics 3PL, Tu Van Binh và Nguyen Van Kiem (2016) .....	16
2.5.2 Các tiêu chí cốt lõi ảnh hưởng đến quyết định lựa chọn nhà cung cấp dịch vụ logistics tại TP. HCM (Đặng Nguyễn Tất Thành, 2014).....	16
2.5.3 Nghiên Cứu Yếu Tố Tác Động Đến Việc Lựa Chọn Nhà Cung Ứng Dịch Vụ Logistics Tại Việt Nam Trong Thời Kỳ Dịch Covid-19 (Hà Minh Hiếu,2021) .....	17
<b>2.6 Mô hình nghiên cứu đề xuất và các giả thuyết .....</b>	<b>18</b>
2.6.1 Mô hình nghiên cứu .....	18
2.6.2 Giả thuyết nghiên cứu.....	19
<b>Tóm tắt chương 2 .....</b>	<b>22</b>
<b>CHƯƠNG 3: PHƯƠNG PHÁP NGHIÊN CỨU .....</b>	<b>23</b>
<b>3.1 Quy trình nghiên cứu .....</b>	<b>23</b>
3.1.1 Nghiên cứu sơ bộ .....	24
3.1.2 Nghiên cứu chính thức.....	25
<b>3.2 Xây dựng thang đo .....</b>	<b>25</b>
<b>3.3 Phương pháp chọn mẫu và cỡ mẫu.....</b>	<b>27</b>
<b>3.4 Phương pháp phân tích dữ liệu .....</b>	<b>30</b>
3.4.1. Phân tích định tính .....	30
3.4.2. Phân tích định lượng.....	31
3.4.2.1 Phân tích mô hình đo lường.....	31
3.4.2.2 Đánh giá mô hình cấu trúc.....	32
<b>Tóm tắt chương 3 .....</b>	<b>34</b>
<b>CHƯƠNG 4: KẾT QUẢ NGHIÊN CỨU VÀ THẢO LUẬN .....</b>	<b>35</b>
<b>4.1 Mô tả kết quả thu thập dữ liệu.....</b>	<b>35</b>
<b>4.2 Kết quả phân tích .....</b>	<b>37</b>
4.2.1 Đánh giá mô hình đo lường kết quả .....	37

<b>Hệ số phóng đại phương sai (VIF) .....</b>	<b>40</b>
<b>Đánh giá.....</b>	<b>40</b>
<b>4.2.2 Đánh giá mô hình cấu trúc PLS-SEM .....</b>	<b>40</b>
4.2.3 Mô hình đường dẫn.....	41
4.2.4. Kiểm định giả thuyết .....	45
4.2.5 Thảo luận kết quả nghiên cứu:.....	45
<b>Tóm tắt chương 4 .....</b>	<b>47</b>
<b>CHƯƠNG 5: KẾT LUẬN VÀ HÀM Ý QUẢN TRỊ.....</b>	<b>48</b>
<b>5.1 Tóm tắt kết quả.....</b>	<b>48</b>
<b>5.2 Hàm ý quản trị.....</b>	<b>48</b>
5.2.1 Khách hàng rất nhạy cảm với chi phí .....	48
5.2.2 Tối đa khả năng đáp ứng các nhu cầu hiện tại và tương lai của khách hàng .....	49
5.2.3 Xây dựng mối quan hệ đối tác với khách hàng .....	51
5.2.4 Kiến nghị về thành phần tin cậy .....	51
5.2.5 Xây dựng hình ảnh và uy tín thương hiệu .....	52
<b>5.3 Hạn chế và hướng nghiên cứu tiếp theo .....</b>	<b>53</b>
<b>Tóm tắt chương 5 .....</b>	<b>54</b>
<b>TÀI LIỆU THAM KHẢO .....</b>	<b>55</b>
<b>PHỤ LỤC .....</b>	<b>61</b>
<b>Phụ lục 1. Nội dung khảo sát, phỏng vấn chuyên gia.....</b>	<b>61</b>
<b>Phụ lục 2. Kết quả lấy ý kiến chuyên gia.....</b>	<b>65</b>
<b>Phụ lục 3. Bảng câu hỏi khảo sát chính thức .....</b>	<b>68</b>
<b>Phụ lục 4. Thống kê mô tả nhân khẩu học .....</b>	<b>72</b>
<b>Phụ lục 5. Kết quả phân tích PLS-SEM.....</b>	<b>74</b>